Key Account Manager (m/w/d)

„Coffee is my life, and that of many other people" – damit begründet Firmengründer Massimo Zanetti seine Leidenschaft. Was 1973 in Bologna begonnen hat ist heute ein international bekanntes Unternehmen, vertreten in 110 Ländern der Welt. Mit einer Markenbekanntheit von 93 Prozent kennt beinahe jede Österreicherin bzw. jeder Österreicher die Marke Segafredo.

Längst genießt man die exklusiven Caffè-Spezialitäten nicht mehr nur in der Gastronomie sondern auch im Büro oder den eigenen vier Wänden.

Um unsere Marktposition zu verstärken, suchen wir eine/n

Key Account Manager (m/w/d)
LEH und C&C Österreich und CEE

für unsere österreichische Niederlassung in 1040 Wien (in Vollzeit)

ZIELE DER STELLE

· Das primäre Ziel als Key Account Manager ist es, gemeinsam mit einem schlagfertigen Team in Österreich und mit Kolleginnen und Kollegen in den Länder-Niederlassungen bestehende Geschäftsbeziehungen zu pflegen und neue Kunden zu akquirieren, um eine Steigerung der Marktanteile und Absatzzahlen zu generieren.

Außerdem sind Sie unser „Face to the customer" und repräsentieren Segafredo Zanetti mit seiner vielfältigen Produktpalette und Firmenphilosophie gegenüber Handel und Partnern.

ZU IHREN AUFGABEN ZÄHLEN

· Ausbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen
· Akquisition von Neukunden sowie die Identifikation, (Mit-) Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Kundengewinnung in Zusammenarbeit mit den Länderverantwortlichen, Distributoren und der Marketing-Abteilung
· Unterstützung des Vertriebsleiters bei diversen Aufgaben und Projekten
· Mitarbeit bei der Marktbeobachtung und Marktanalyse
· Erstellung der Umsatz- und Mengenplanung
· Regelmäßiges Reporting
· Aufbau von neuen Geschäftsfeldern

DAS BRINGEN SIE MIT

· Erfolgreich abgeschlossene Hochschulausbildung (Fachhochschule / Universität, idealerweise Schwerpunkt Vertrieb/ Wirtschaftswissenschaften) oder eine kaufmännische Ausbildung und einschlägige Berufserfahrung in der FMCG Branche
· Kenntnisse nationaler und internationaler Handelsstrukturen LEH und C&C
· Freude beim Verkauf und am Umgang mit Menschen; ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
· Zuverlässigkeit, Durchsetzungsvermögen und Verantwortungsbewusstsein
· Gutes Auftreten und hohe Kundenorientierung
· ausgezeichnete Englisch-Kenntnisse (mindestens B2-Level), sowie weitere Fremdsprachen von Vorteil
· fundierte MS Office-Kenntnisse, insbesondere in der Anwendung von Excel
· Führerschein Klasse B
· Dienstreisebereitschaft (bis 40%) und interkulturelles Verständnis

DAS BIETEN WIR IHNEN

· Verantwortungsvolles Aufgabengebiet mit Gestaltungsspielraum
· Ein engagiertes, kollegiales und wertschätzendes Team
· Persönliche & fachliche Entfaltungs- & Entwicklungsmöglichkeiten (Barista-Ausbildung – SCA Zertifizierung)
· Firmen-PKW
· Sport- und Freizeitangebote
· Wir begegnen einander mit Offenheit, Ehrlichkeit & Respekt

Sie sind ein guter Netzwerker bzw. eine gute Netzwerkerin mit umfassenden vertrieblichen Kenntnissen, besitzen ein Gespür für Kunden und Kundinnen und bringen eine performance-orientierte Arbeitsweise mit? Dann sind Sie bei uns genau richtig. Das Mindestgehalt entspricht einer Einstufung nach dem Kollektivvertrag für Angestellte und Lehrlinge in Handelsbetrieben (Beschäftigungsgruppe 4, Berufsjahre nach individueller Erfahrung). Ihr Gehalt wird auf Grundlage Ihrer fachlichen und persönlichen Kompetenzen marktkonform und leistungsgerecht bezahlt.

Taucht mit uns in die Welt des Kaffees ein.

Bewerben Sie sich jetzt unter karriere@segafredo.at

Auf Ihre Bewerbung freut sich Sarah Aichinger, HR-Managerin!

MASSIMO ZANETTI
BEVERAGE GROUP

SEGAFREDO ZANETTI AUSTRIA GES.M.B.H
Hallwanger Landesstr. 10 . 5300 Hallwang bei Salzburg
T +43 662 - 6613820 . www.segafredo.at